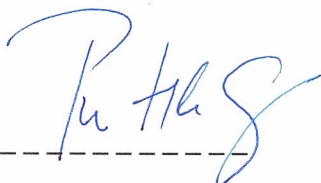


REFERENCE: systém FreshFlow

Po velmi důkladném pilotním projektu v rámci jednoho regionálního ředitelství (cca 150 obchodních zástupců, manažerů a dalších členů obchodní podpory) byl systém FF vyhodnocen jako velmi efektivní nástroj activity managementu a interaktivní zpětné vazby napříč celým obchodním týmem. I proto bylo rozhodnuto o jeho nasazení v rámci celé Kmenové obchodní sítě Allianz pojišťovny, a.s. (více jak 1000 uživatelů) Od původní verze jsme se dnes posunuli, přes množství individuálních úprav, k systému, který plně umožňuje celé obchodní službě růst a to nejen produkčně, ale i personálně. Pomáhá nám monitorovat jednotlivé kroky v obchodní struktuře a poskytuje cenou zpětnou vazbu, včetně detailních statistik, které nám pomáhají růst.

25.6.2019



Ing. Petr Hladný, Ph.D. - obchodní ředitel pro KOS